



Fabio Malfatto

Ceo presso EQSG srl

Asti

Sommario

Ho fondato la mia prima azienda all'età di 16 anni. Sono un viaggiatore del mondo sia per lavoro che per piacere, ho maturato una propensione molto significativa a comprendere e sviluppare gli aspetti commerciali che governano il mondo che mi circonda. Ho sempre lavorato nelle aziende di famiglia, occupandomi inizialmente di Acquisti dall'Estremo Oriente, sviluppando un portafoglio clienti in tutto il mondo, un'importante esperienza nel mondo del licensing grazie ed oltre 35 anni di viaggi d'affari in Cina e Medio Oriente.

Ho visitato più di 350 fiere ed esposto in più di 100.

Esperienze

Pronao srl

Ceo & Legale rappresentante

Febbraio 2018 - Oggi (2 anni e 10 mesi)

Asti, Italia

Pronao nasce dalla fusione di due anime complementari: EQSG srl e KINGO srl con l'obiettivo di realizzare qualcosa di nuovo nel mercato della distribuzione europeo con una proposta commerciale unica ed innovativa nel mondo del retail, che permetta al punto vendita di distinguersi.

Sito Web: www.pronao.it

Signature srl

Business Development Manager

Febbraio 2017 - Oggi (3 anni e 10 mesi)

Ravenna, Italia

Signature è un'azienda a marchio Pininfarina che progetta, produce e vende strumenti di scrittura e accessori unici al mondo. Non sono solo uno dei partner di questa azienda, ma sono anche responsabile dello sviluppo all'estero della rete di vendita, gestendo obiettivi di fatturato e crescita, redditività e costruendo partnership, brand image e sviluppo di mercato;

Contatti

Frazione Sessant 238B

14100

Asti (AT)

Italia

0141218704 (lavoro)

f.malfatto@eqsg.com

www.linkedin.com/in/fabio-malfatto-6674966 (LinkedIn)

www.eqsg.com (azienda)

www.adfdistribution.com
(azienda)

www.golfcittadiasti.it/ (altro)

Competenze

Marketing

Business development

Negoziazione

Lingue

Italiano (madrelingua)

Inglese (full professional)

collaboro alla pianificazione, valutazione dello sviluppo ed implementazione di iniziative strategiche per il business Export; monitoro e mantengo i budget per i mercati internazionali; supervisiono il portale degli ordini e la pianificazione degli stessi per distributori/esportatori in stretta collaborazione con il team di gestione delle vendite conducendo diversi incontri per garantire la coerenza con tutte le attività di marketing e vendita nonché la coerenza con le politiche e le procedure aziendali.

SAA S.c.ar.l. School of Management

Partner & Speaker

2017 - Oggi (3 anni)

Torino, Italia

Con altri dipendenti EQSG partecipo a conferenze e riunioni come azienda partner.

Equipe Asia Ltd

Cofondatore

Aprile 2018 - Oggi (2 anni e 8 mesi)

Hong Kong

Supporto la sede Italiana di EQSG attraverso la ricerca di nuovi prodotti e nuovi fornitori, sviluppando i progetti a stretto contatto con le fonti di produzione e supervisionando i processi di produzione presso i fornitori.

Tra i servizi offerti Equipe Asia può essere consultata anche per l'importazione diretta dagli stabilimenti dei fornitori alla sede del cliente, procedura che permette di abbattere i costi di acquisto grazie al supporto tecnico e logistico di un'azienda che opera da più di 40 anni nel questo campo.

EQSG

9 anni e 9 mesi

CEO & Presidente

Dicembre 2017 - Oggi (3 anni)

Sessant, Asti, Italia

EQSG srl è un'azienda leader nell'import-export con clienti in tutto il mondo nei più importanti segmenti di mercato.

In qualità di Ceo sviluppo strategie e piani di business di alta qualità, assicurandone l'allineamento con gli obiettivi a breve e lungo termine; guido e motivo i subordinati promuovendo il coinvolgimento dei dipendenti nello sviluppo di un team ad alte prestazioni; supervisiono tutte le operazioni e le attività aziendali per garantire che producano i risultati desiderati e siano coerenti con la strategia e la missione complessive.

Manager Vendite, Marketing e Licensing

Marzo 2011 - Oggi (9 anni e 9 mesi)

Asti, Italia

Gestire e mantenere accordi di licenza e negoziazioni di contratti.

Sviluppare e mantenere i partner esistenti per garantire una crescita continua del business.

Mantenere ottimi rapporti con tutti i partner e comunicare regolarmente il lancio di nuovi prodotti.

Facilitare le riunioni di lavoro sul tema licenze per mostrare nuove idee di prodotti, style guides e aggiornamenti del marchio.

Supportare i licenziatari e i loro team di vendita, con storie di vendita strutturate per tutti i lanci di prodotti a marchio.

Indagare nuove opportunità per facilitare la continua espansione dei marchi attraverso la concessione di licenze.

Gestire i record dettagliati dei contratti dei singoli licenziatari, inclusi rinnovi, modifiche, risoluzione e rendicontazione finanziaria.

Supportare i partner con eventi, riunioni di vendita e formazione del personale

One More Life ONLUS

Founding Partner

2011 – Oggi (9 anni)

Asti

ONE MORE LIFE è un'associazione di volontariato fondata da alcuni amici, che hanno deciso di condividere tutte le loro esperienze personali in Italia e all'estero al fine di massimizzare tutte le proprie risorse per aiutare direttamente le persone dove ne hanno bisogno senza costi e intermediari.

“Onemorelife” è l'evoluzione di un progetto avviato anni fa inteso a sostenere le Associazioni religiose e non religiose, che operano nel settore sociale, soprattutto aiutando localmente i bambini e le loro famiglie.

Il progetto è fortemente basato sulla convinzione che le persone non dovrebbero essere sradicate dal loro territorio, ma dovrebbero essere aiutate a sviluppare le capacità di base e minime che ogni persona umana dovrebbe costruire, chiamate DIGNITÀ.

Circolo Golf Città di Asti

Presidente

Novembre 2009 - Oggi (11 anni e 1 mesi)

Asti, Italy

In questo ruolo coordino le attività del Segretario e della Commissione Sport, mi occupo dei rapporti con la Federazione e partecipo personalmente alle premiazioni nelle gare di golf.

Il mio intento è quello di mantenere alto il livello del circolo migliorando il rapporto a livello locale e nazionale, creando anche nuove opportunità per massimizzare la visibilità e l'eccellenza del Club.

Assoprom

Membro del consiglio

2004 - 2016 (12 anni)

API Asti – Associazione delle Piccole e Medie Industrie della città di Asti.

Vice Presidente

Novembre 2013 - Maggio 2015 (1 anno e 7 mesi)

Asti

L'Associazione, membro della Confederazione Italiana delle Piccole e Medie Industrie "CONFIMI IMPRESA" (Confederazione delle PMI Italiane) ha lo scopo di tutelare gli interessi morali, industriali, economici dei suoi membri.

ADF distribution srl

Cofondatore

Maggio 2009 - Marzo 2014 (4 anni 11 mesi)

Milano

Responsabile acquisti e Cofondatore

Equipe Service Group srl

Proprietario e Direttore

Febbraio 1980 - Febbraio 2011 (31 anni e 1 mese)

Fondatore e Manager Licensing

Pronetwork

Fondatore Associato

2004 - 2008 (4 anni)

Educazione

Istituto Manzoni

Diploma, Ragioneria · (1980 - 1985)